



Berufsabschlussorientierte Teilqualifizierung - Kaufmann im E-Commerce (m/w/d)

Hybride¹ Lernangebote für über 25-Jährige IT-affine Personen

Mit der Teilqualifizierung können Sie Schritt für Schritt in sechs Etappen den Berufsabschluss Kaufmann im E-Commerce erreichen, **die einzelne TQ aber auch Ihr berufliches Weiterkommen nutzen.** Bei erfolgreicher Kompetenzfeststellung erhalten Sie nach jeder Etappe ein Zertifikat inklusive Kompetenzfeststellungsergebnis, das bundesweit anerkannt ist. Sie haben die Möglichkeit, sich zur Externenprüfung bei der zuständigen Kammer anzumelden und damit den Berufsabschluss zu erwerben.

Mit unseren TeilQualifizierungen in Hybridform¹ qualifizieren Sie sich in einem abwechslungsreichen Lernsetting und das Ganze betriebsnah. Theorie und Praxis sind eng miteinander verbunden. Der Unterricht erfolgt ausgewogen zum einen live via Internet und zum anderen im Präsenzunterricht. Sie wechseln zwischen selbständigem Lernen und Arbeiten im virtuellen Klassenzimmer und persönlichem Präsenzunterricht in einer unserer Standorte. Unsere Dozent*innen vermitteln fachtheoretische Inhalte in kleinen Sequenzen, kontrollieren den Lernfortschritt und stehen für Fragen zur Verfügung. Darin unterscheiden sich Präsenzunterricht und Online-Unterricht nicht. Zusätzliche Lernprozessbegleiter*innen unterstützen Sie vor Ort.

Zugangsvoraussetzungen Kaufmann im E-Commerce – hybride Durchführung¹

Mindestens Sprachniveau B1 (wünschenswert B2), hohe Lernmotivation und Konzentrationsfähigkeit, Grundkenntnisse bzw. Grundverständnis im kaufmännischen Bereich. Die Eignung wird in einem persönlichen Beratungsgespräch geprüft.

Übersicht

TQ 1:	Grundlagen des E-Commerce mit Erstellung eines WebShops	Dauer ²
Starttermin:		
Inhalte:	Gestalten der Sortimente im Online-Vertrieb und Unterstützung der Beschaffung, Kennen und Anwenden von Basics bei der Einrichtung eines WebShops, Entwicklung von Produktgruppen einschließlich Layout	15 Wochen (440 UE* und 4 Wochen im Unternehmen)

TQ 2 in Teilzeit:	Vertragsmanagement	
Starttermin: 19.09.2022 bis 28.03.2023		Dauer ² 19.09.2022 bis 28.03.2023 Im Unternehmen: 23.01.2023 bis 09.03.2023
Inhalte:	Anbahnung und Bearbeitung von Verträgen im Online-Vertrieb, Rechtliche Grundlagen insbesondere DSGVO, Impressum, Informationspflichten-Verordnung, etc.. Analyse der Verkaufserfolge	= 480 UE und 7 Wochen im Unternehmen
TQ 3 in Teilzeit:	Produkt- und Sortimentsmanagement	
Starttermin: 17.04.2023 bis 29.11.2023		Dauer ² 17.04.2023 bis 29.11.2023 Im Unternehmen: 21.08.2023 bis 20.10.2023
Inhalte:	Mitgestaltung von Waren- und Dienstleistungssortiment und online Bewirtschaftung, Planung saisonale Aktionen und/oder zielgruppenspezifischen Aktionen	= 480 UE und 7 Wochen im Unternehmen
TQ 4:	Digitales Marketing und Kommunikation	
Starttermine: 28.11.22 in Vollzeit		Dauer ²
Inhalte:	Erfassen und Optimierung des Online-Vertrieb mit Kennzahlen gestützt, Erfassung und Beurteilung von Werteströmen, Konzeption Online-Marketing gerechter Vertriebsmittel (wie beispielsweise Newsletter)	18 Wochen 12 Wochen Unterricht = 480 UE und 6 Wochen im Unternehmen
TQ 5:	Zukuntorientiertes Vertriebsmanagement	
Starttermine:		Dauer ²
Inhalte:	Umsetzung und Bewertung von Online-Marketing Maßnahmen, Auswahl von Online-Vertriebskanälen und Bewertung hinsichtlich der Ergebnisse, Berücksichtigung gesamtwirtschaftlicher Einflüsse bei Entscheidungen.	18 Wochen 12 Wochen Unterricht = 480 UE und 6 Wochen im Unternehmen

TQ 6: Projektmanagement

Starttermine:		Dauer ²
Inhalte:	Durchführung und Bewertung von berufsbezogenen Projekten, Ermittlung und Auswertung von Nutzerzugriffen, Monitoring der Anzeigen und Auswertung der Ergebnisse	18 Wochen 12 Wochen Unterricht = 480 UE und 6 Wochen im Unternehmen

¹ Der Unterricht erfolgt virtuell via Internet und in Präsenz. Sie wechseln demnach zwischen selbständigem Lernen und Arbeiten im virtuellen Klassenzimmer und persönlichem Präsenzunterricht.

² Die Dauer verlängert sich ggf., sofern Feiertage in den Modulzeitraum fallen bzw. Urlaub geplant wird.

*UE = Unterrichtseinheit á 45 Minuten während der Theoriephase.

Ihr direkter Kontakt

Martina Tetz

tetz.martina@biwe.de

mobil 0162 1090422

Natalie Oehme

oehme.natalie-kristina@biwe.de

mobil 0173 6196232